



Telefónica
Business Sales

„Ich bin
Business-
Beschleuniger“



Verstärkung gesucht

Junior Account Manager B2B Sales (m/w/d)

Du hast bereits erste Erfahrungen im Direktvertrieb gesammelt. Unbekannte Ansprechpartner schrecken dich nicht ab, sondern motivieren dich erst recht? Du hörst deinem Gegenüber aktiv zu und verstehst seine Herausforderungen? Andere Menschen zu überzeugen und als Kunden zu gewinnen ist das, was dich antreibt. In einer zunehmend komplexen und vernetzten Business-Welt machst du die Dinge einfach und verständlich. Dazu gehören **Produkte** aus den Bereichen **Mobilfunk** und **Festnetz**, aber auch **Unternehmensnetzwerke**, wie **SD-WAN** sowie **Security-** und **IoT-Lösungen**. Als Mitglied des Vertriebsteams bist du Markenbotschafter von O₂ Business und Teil der Telefónica-Familie. Dein Herz schlägt Tag für Tag und Woche für Woche für den Vertrieb.

Dann wird es Zeit, dass wir uns unterhalten!

Unser Anspruch:

- Du hast erfolgreich im Direktvertrieb gearbeitet – idealerweise in der Telko-/ICT-Branche
- Du weißt, wie man den Sales Cycle effektiv steuert und hast deine Ziele vielfach übertroffen
- Du hast als Mentor neue Vertriebstalente zu Top-Performern entwickelt
- Du besitzt ein strategisches, analytisches und vertriebsorientiertes Denkvermögen
- Du bist ein Organisationstalent und kennst die Bedürfnisse deiner Kunden
- Du handelst erfolgsorientiert, eigenverantwortlich und mit viel Leidenschaft für den Verkauf
- Du drückst dich eloquent in Wort und Schrift aus, sprichst fließend Englisch und kennst dich mit dem Tool „Salesforce“ aus (kann, aber kein Muss)

Unser Versprechen:

- Überdurchschnittliches Provisionsmodell mit unbegrenzten Verdienstmöglichkeiten
- Motivierender Start-up-Charakter, flache Hierarchien, Top-Weiterbildungsmöglichkeiten
- Einarbeitungsprogramm und sicherer Arbeitsplatz bei einem führenden Telko-Konzern
- Dienstwagen und -handy zur privaten Nutzung
- Eine Branche mit höchster Relevanz und ständigen technologischen Innovationen

Und du? Sei dabei, wenn ein neues starkes Vertriebsteam entsteht und werde Teil der Telefónica Germany Business Sales GmbH. Du fühlst dich angesprochen? Dann schicke uns deinen Lebenslauf über unsere [Karrierewebseite](#) oder ein kurzes „Selfie-Video“ mit der Message, warum genau DU der/die Richtige für uns bist an **Frau Lisa Badura** unter lisa.badura@telefonica.com.

Wir freuen uns auf dich!

Business
einfach gemacht